

Programme

8h30 Accueil des participants

9h00 Introduction - Message d'ouverture
Sophie DEY et Marcel BURET, Co-présidents de la SR Coach.
Sophie HAUTBOIS, Animatrice de la journée.

9h15 Conférence 1 : Le Je pluriel mis en action
Activer l'Intelligence Collective des rôles du client.
Norbert APTER, Harvard (M.Ed.)

9h55 Conférence 2 : La supervision, pour quoi faire et quels résultats en attendre ?
La supervision est un des moyens les plus puissants de soutenir et stimuler votre croissance professionnelle et de garantir votre activité de demain.
Marie-Claire SCHMID & Olivier LAVY, Superviseurs

10h35 Pause Café et réseautage

11h05 Conférence 3 : Success Factor Modelling
Quels sont les facteurs de succès des dirigeants d'entreprise d'aujourd'hui ?
Et comment pouvons-nous accompagner ?
Antonino MUSUMECCI, Master Coach et Superviseur CSA diplômé

11h45 Atelier 1 : Libérer l'intelligence collective grâce à la Représentation Systémique en Entreprise
Décédez les enjeux invisibles et apportez de la sérénité dans vos relations au travail
Hélène DUCRET, Formatrice et Coach

Atelier 2 : Le coaching du changement : Le « Je » qui s'observe et qui agit
Comment développer l'agilité et la résilience dans un monde en perpétuel changement.
Martin BLESS, Président du EMCC Suisse

12h30 Pause déjeuner et réseautage

13h45 Atelier 1 : Libérer l'intelligence collective grâce à la Représentation Systémique en Entreprise
Décédez les enjeux invisibles et apportez de la sérénité dans vos relations au travail
Hélène DUCRET, Formatrice et Coach

Atelier 2 : Le coaching du changement : Le « Je » qui s'observe et qui agit
Comment développer l'agilité et la résilience dans un monde en perpétuel changement.
Martin BLESS, Président du EMCC Suisse

14h30 Conférence 4 : Quel lien entre mon Flow et mon identité de coach ?
L'état de Flow libère qui nous sommes en termes de talent et de présence, pour créer un espace « sacré » de coaching.
Luigi SAITTA, Spécialiste du concept de Flow

15h10 Pause Café et réseautage

14h40 Conférence 5 : Des mémoires dans la peau : comment développer notre intelligence relationnelle
Une approche ludique pour enrichir nos perspectives en explorant celles des autres.
Dominique PELLET, Coach

16h20 Conférence 6 : Le concept de « jeu psychologique » en Analyse Transactionnelle
A quels jeux jouons-nous dans nos interactions ? Et pourquoi y jouons-nous ?
Marie-Claire FAGIOLI, Coach

17h00 Conclusion et résultat du jeu concours

17h15 Verre de l'amitié et réseautage